

Volker Oevermann

Nach einem Studium der Wirtschaftswissenschaften übernahm die IBM ihren Werkstudenten Volker Oevermann in ein festes Arbeitsverhältnis als Systemberater (SE). Es folgte eine Zeit als Vertriebsmitarbeiter für den Bereich Mittelstand.

Bei WANG nahm er zunächst regionale Managementaufgaben wahr, dann folgten Führungsaufgaben in den Bereichen Marketing, Key Account und die deutschlandweite Verantwortung für das Geschäft mit Behörden und Verbänden.



Bei DIGITAL Equipment folgten Managementaufgaben mit Mitarbeitern aus Vertrieb, Systemberatung, Technik und Administration.

Bei EMC² folgte die bundesweite Vertriebsverantwortung inklusive der Systemberater und Projektgruppe.

1998 gründete er die Volker Oevermann Unternehmens- und Personalberatung und bildete einen festen Kundenkreis aus den Bereichen Hardware, Software, Systemhaus und verschiedenen Unternehmen aus der Telekommunikation und des e-commerce.

2004 bis Mitte 2007 übernahm er als "Zwischengang" die bundesweite Verantwortung für das indirekte Partnerbusiness von HITACHI DATA SYSTEMS und half EXANET als VP Central Europe bei der Etablierung im stark wachsenden Markt unstrukturierter Datenbestände, wie Video, Audio, etc.

Über 30 Jahre Erfahrung gekoppelt mit „jungem“ Wissen und Engagement führen zum Portfolio :

CONSULTANCY *pragmatisch, ehrlich, vorwärts gerichtet*

FLEXIBILITÄT *anpassungsfähig, problemsensitiv, schnell*

MEHRWERT *Vorsprung sichern, Gewinn erzielen, Zukunft bewältigen*